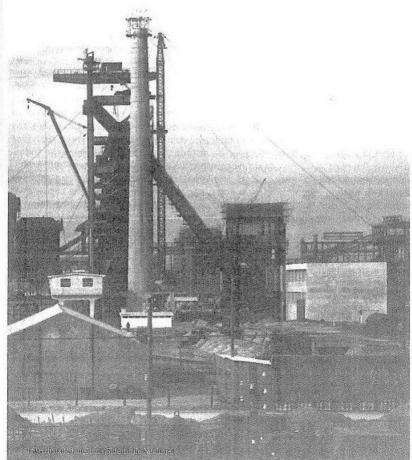
MEMÓRIAS DA SIDERURGIA

CONTRIBUICOES PARA A HISTÓRIA DA INDÚSTRIA SIDERURGICA EM PORTIUGA



Contribuição Para a história da Siderurgia **N**acional

Paulo Guimarães



Índice

alavras de apresentação, Câmara Municipal do Seixal/
ntrodução, por Fernanda Rollo
Notas biográficas dos autores11
Memórias da vontade: da implantação da indústria siderúrgica e do desenvolvimento industrial do país, por Fernanda Rollo
Contribuição para a história da Siderurgia Nacional, por Paulo Guimarães69
A Siderurgia na economia portuguesa: uma perspectiva estatística, por Nuno Valério111
António Champalimaud, um marechal da indústria e da finança, por Ana Paula Pires119
A Siderurgia só foi possível como actividade protegida pelo Estado Entrevista ao Dr. José da Silva Lopes, por Fátima Mariano139
A Siderurgia não acabou Entrevista ao Eng. José Eduardo Ribeiro de Noronha, por Fátima Mariano145
A Siderurgia foi uma das melhores "Escolas do País" Entrevista ao Eng. Ernâni de Oliveira, por Fátima Mariano15
Uma reestruturação falhada Entrevista ao Eng. Carlos Raposeiro, por Paulo Guimarães
Cronologia, Fernanda Rollo

história da Siderurgia Nacional, desde a sua constituição como sociedade anónima, em 1954, até à sua privatização parcial, em 1995, transcende largamente o percurso da grande empresa industrial portuguesa que realmente foi, e do grande negócio, devendo igualmente ser perspectivada de acordo com os projectos, concepções e estratégias delineados para o desenvolvimento de Portugal em diferentes momentos, face a um quadro de referência europeu.* Mais do que os problemas imediatos, que resultaram da relação entre a organização industrial, a produção e os mercados, em contextos económicos distintos, foram essas diferentes concepções e estratégias que mais pesaram na vida do empreendimento. O seu ritmo e modo de crescimento foram, nesta medida, resultado de decisões estratégicas que envolveram investimentos avultados, os quais requeriam um enquadramento institucional e normativo que, em vários momentos decisivos, actuou de forma ineficiente e mesmo contraditória. Neste contexto importa realçar o papel desempenhado pelos diferentes governos, antes e depois da nacionalização da empresa, na orientação da sua vida industrial e na criação do seu ambiente económico. Desde as autorizações necessárias à laboração (que permitiram contornar o espartilho imposto pelo condicionamento industrial) até à imprescindível protecção do mercado de produtos siderúrgicos, passando pelo financiamento e pela definição do empreendimento como "indústria-base", o governo desempenhou um papel central desde o início. O mesmo sucederia mais tarde, após a nacionalização, cabendo aos governos definir o calendário duma expansão industrial sempre adiada e de uma modernização tardia, norteada pela preocupação na viabilidade do empreendimento após a adesão à Comunidade Europeia e na privatização. Em qualquer dos momentos, a acção do Estado esteve longe de servir os interesses industriais e até os do simples negócio, em toda a sua extensão, sendo marcada mais pela timidez ou estreiteza de visão. A carga simbólica da Siderurgia Nacional, marco decisivo na história do nosso desenvolvimento industrial, é assim reforçada pelo conjunto de problemas nacionais que invoca e que acabaram por equacionar os seus maiores problemas, quando considerados nos estreitos limites da história empresarial. Estas linhas não pretendem mais do que explanar as linhas de força que guiaram o percurso dum empreendimento industrial durante as quatro décadas que constituíram o ciclo de vida do alto forno do Seixal (1961-2001). Durante este período, a Siderurgia Nacional atravessou dois regimes políticos, de sociedade anónima passou a empresa pública após a nacionalização, em 1975, e viveu dois paradigmas económicos: o do nacionalismo económico e o da integração europeia. Foi nesta última fase que se preparou a privatização, sendo o seu parque industrial desmembrado para dar lugar a diferentes empresas, agora controladas por capitais "europeus" e cujo ambiente económico fundamental passou a ser regulado pela Comunidade no âmbito da CECA.

UM ARRANQUE DIFÍCIL E TARDIO (1961-1966)

O arranque da produção siderúrgica no Seixal, em Agosto de 1961, seis anos e meio após a concessão do alvará que atribuía à Siderurgia Nacional, S.A.R.L. o exclusivo do estabelecimento e exploração desta indústria por 10 anos, culminou um longo processo marcado por hesitações, divergências entre a vontade do governo e

os interesses privados e dificuldades de vária ordem. Definido o empreendimento como "indústria de base", coube depois à acção do governo um papel determinante no arrastar de decisões fundamentais para o seu futuro. Para tal contribuíram menos os interesses contraditórios, constituídos em torno do "ferro nacional", do que as diferentes concepções sobre o projecto, já que o arranque do empreendimento pretendia marcar um novo rumo para o país, na senda da industrialização. Feito o levantamento dos recursos minerais em carvão, ferro e em castinas no início dos anos '40, a viabilidade da indústria siderúrgica foi considerada como tendo de passar necessariamente pela integração dos recursos nacionais, com todos os pro-blemas de viabilidade económica daí decorrentes. Foi somente em Junho de 1950 que um despacho orientador do Ministério da Economia considerou a indústria siderúrgica a instalar numa estreita lógica de substituição de importações, abrindo, caminho a três candidaturas concorrentes para a produção de gusa e aço, no Porto ou em Matosinhos: a da Companhia de Cimentos Tejo, a da Companhia Portuguesa de Siderurgia e a das Forjas Nacionais, (BDGSI, 76, 507-513; BDGSI, 164, 103). Tais pretensões viriam a ser negadas dois anos depois num processo que daria lugar à constituição da Siderurgia Nacional. À frente do empreendimento ficava José Osório de Rocha e Mello que, ao lado de Henrique Sommer, tinha criado a Fábrica da Maceira 32 anos antes, e que realizara, pouco tempo antes, estudos para o aproveitamento dos fornos Basset, na Companhia Cimento Tejo, em Alhandra, na produção de ferro fundido (Oliveira-1991). Para o industrial que dirigia a Empresa de Cimentos de Leiria, a actividade siderúrgica surgia, na linha de evolução técnica e de mercado da sua actividade intimamente ligada à construção civil. No entanto, a decisão do governo obrigava a nova sociedade a integrar o património e os direitos anteriormente adquiridos pela Companhia Portuguesa de Siderurgia, empresa constituída em 1942 para produzir folha da flandres e que nunca chegou a iniciar qualquer produção (Despacho ministerial de 15-9-1956).² O programa retomava, assim, os projectos industriais herdados da I República: o malogrado projecto de William Scott de 1912, para Alcochete, no Sul, e o de uma electro-siderurgia em Leixões, no Norte (Portugal-1906, Campos-1913, Azevedo-1917, Guimarães-2000).

De acordo com o programa inicial, o projecto a empreender pela Siderurgia Nacional tinha duas fases de execução. A primeira envolvia a construção, em Leixões, de um forno de redução eléctrica com uma produção anual de 30 mil toneladas (mt) e, em Alcochete, de uma aciaria e laminagem para o fabrico de 80 mt de perfis, a partir de gusa produzida no forno eléctrico e da recuperação de sucatas. A segunda fase, planeada para arrancar depois de 1958, dividia-se em duas etapas e envolvia a instalação, na região de Alcochete, de um alto forno a coque para a produção de 200 mt de gusa e, em Leixões, de dois fornos Krupp-Renn com capacidade de 120 mt. Nesta fase, a aciaria e laminagem do sul seriam ampliadas para um fabrico total previsto de 300 mt. Estava-se perante um investimento fabuloso, escalonado em cerca de 5 anos, na ordem dos 2.650 mil contos (mc) a preços de 1956 - cerca de 172 milhões de contos (Mc) actuais (2001) - sendo 691 mc despendidos na primeira fase e 1.959 mc na segunda fase (Cortês-1956).

As divergências entre o Conselho Económico e a sociedade nesta matéria centra-

A Siderurgia Nacional: empresa e projecto industrial durante o ciclo de vida do alto-forno do Seixal (1961-2001)

Paulo Guimarães

A Siderurgia Nacional, entendida como projecto industrial, ocupou um lugar de destaque entre os programas de desenvolvimento industrial arquitectados pelos "industrialistas" no seio do regime salazarista. Pela carga estratégica e simbólica que detinha a produção do aço, o arranque da moderna indústria siderúrgica em Portugal não deixou de ser visto como um virar de página, longamente ansiado, no rumo que o tradicionalismo tinha traçado à vida econômica portuguesa. A dúvida, a timidez e o cepticismo quanto à capacidade de o país produzir ferro em qualidade e níveis de preços equiparáveis aos dos países europeus — espaço econômico onde Portugal nunca deixou de se integrar — constituíam o pano de fundo de um debate "técnico" sobre os modos, os meios e, até, sobre a (im)pertinência de tais projectos no chamado país dos 3 FFF (Fado, Futebol e Fátima) e que se conformara com a sua pequenez, pobreza e atraso.

Era evidente que o lançamento de qualquer projecto siderúrgico colocaria necessariamente o problema da sua competitividade face às grandes siderurgias europeias, já que estas operavam a uma escala muito superior, tinham equipamentos em fase adiantada de amortização e beneficiavam de energia mais barata. Com a corrida às siderurgias realizada pelos novos países emergentes do segundo conflito mundial do século XX, os mercados internacionais ultrapassatam o ambiente de relativa penúria no período da reconstrução europeia, para passarem, a partir de meados dos anos 50, a uma situação de saturação em que os preços internacionais se situaram frequentemente abaixo dos preços internos dos principais países produtores. Neste tontexto, o arranque e desenvolvimento de um projecto industrial deste tipo, exigindo uma escala de investimento extraordinário para o país e um risco elevado, passaria necessariamente por um quadro jurídico-institucional de favor e protecção. Internamente, o espartilho jurídico imposlo à indústria com o Condicionamento Industrial e o enquadramento corporativo das relações entre sectores e empresas exigiam, por parte do governo, decisões fundamentais. Entre o início dos anos 40, altura em que no interior do regime autoritário se considerou necessário o estabeecimento de uma indústria siderúrgica com base na exploração dos recursos mineiros nacionais, e o início de laboração do alto-forno do Seixal, três décadas de estudos, projectos e debates de Chureza "técnica" tiveram lugar (Guimarães, 1995 e 2000). Tal adiamento hipotecou as oportunidades de expansão que a guerra e, sobretudo, os anos da reconstrução europeia poderiam ter mado a uma jovem indústria.

Ao contrário de projectos anteriores, que datavam dos finais de Oitocentos, em que a produção de ferro se destinava a lançar as bases da renovação da marinha mercante e de guerra. considerada base essencial para o relançamento da competitividade externa da economia portuguesa, este programa visava tão-somente substituir consumos crescentes de folha-de-flandres e vigas de ferro para a construção civil e obras públicas com base nos recursos nacionais (Azevedo. 1917). Percebe-se assim que, enterrado aquele projecto que atravessara a Primeira República (e até a sua memória!), no qual a Itália servira de guia e modelo inspirador, surgisse agora à sua frente, volvido meio século, um grupo cimenteiro com provas dadas de capacidade de realização. o qual acabaria por integrar, por imposição governamental, os interesses anteriormente constituídos pela Companhia Portuguesa de Siderurgia nos quais estavam representadas empresas conserveiras aliadas a capitais franceses (Despacho ministerial de 15/9/1956). À frente do empreendimento ficava, assim, José Osório de Rocha e Mello que, ao lado de Henrique Sommer, tinha criado a Fábrica da Maceira, 32 anos antes, e que realizara pouco tempo antes estudos para o aproveitamento dos fornos Basset, na Companhia de Cimentos Tejo, em Alhandra, na produção de ferro fundido (Oliveira, 1991). Para o industrial que dirigia a Empresa de Cimentos de Leiria, a actividade siderúrgica surgia, assim, na linha de evolução técnica e de mercado da sua actividade intimamente ligada à construção civil. Foi com o objectivo de produzir ferro pela via integrada por processos completamente comprovados e que conduziam ao menor custos de aço em todo o mundo que o projecto instalado no Seixal foi pensado.

Um arranque difícil e tardio (1956-1962): o papel do governo

De acordo com o programa inicial, o projecto a empreender pela Siderurgia Nacional tinha duas fases de execução. A primeira envolvia a construção, em Leixões, de um forno de redução eléctrica com uma produção anual de 30 mil toneladas (mt) e, em Alcochete, de uma aciaria e laminagem para o fabrico de 80 mt de perfis a partir de gusa produzida no forno eléctrico e da recuperação de sucatas. A segunda fase, planeada para arrancar depois de 1958, dividia-se em duas etapas e envolvia a instalação, na região de Alcochete, de um alto-forno a coque para a produção de 200 mt de gusa e, em Leixões, de dois fornos Krupp-Renn com capacidade de 120 mt. Nesta fase, a aciaria e laminagem do Sul seriam ampliadas para um fabrico total previsto de 300 mt. Estava-se perante um investimento fabuloso, escalonado em cerca de 5 anos, na ordem dos 2650 mil contos (mc) a preços de 1956 – cerca de 172 milhões de contos (Mc) actuais (2001) – sendo 691 mc despendidos na primeira fase e 1959 mc na segunda fase (Cortês, 1956).

As divergências entre o Conselho Econômico do governo e o grupo accionista arrastaram a execução do projecto. Enquanto o governo dava prioridade à solução autárquica, a qual apontava para a instalação das unidades alimentadas a electricidade antes do alto-forno, a opção preferida pelos capitalistas vinha agravar as despesas públicas com a importação de coque. Em causa